

Offre d'emploi « Entrepreneur / responsable opérationnel » CDI (H/F)

L'entreprise Entraid'union

Entraid'Union est une chouette TPE des circuits courts alimentaires, basée à Lomme.

Nous assurons la distribution de produits de producteurs locaux aux professionnels de l'alimentation (restauration, artisans, commerces) de la métropole lilloise.

Entreprise solidaire d'utilité sociale, c'est avant tout un projet d'humains qui se sont donné pour mission de :

- Soutenir des producteurs qui s'inscrivent dans une démarche d'agriculture paysanne & durable, notamment en leur apportant de nouveaux débouchés en circuit court.
- Apporter une solution d'approvisionnement de produits sains, de qualité et durables, aux professionnels de l'alimentation de la métropole lilloise.

En 2023, nous poursuivons un objectif de développement important en élargissant notre gamme de produits et un agrandissement de notre clientèle. Pour cela nous cherchons notre super entrepreneur/entrepreneuse, bras droit du dirigeant fondateur, qui sera le/la garant/garante de la bonne gestion opérationnelle de l'entreprise et un vrai moteur pour son changement d'échelle (rien que ça !).

Missions

Responsable des approvisionnements et des opérations

La première mission, sera de garantir la continuité d'un service de qualité pour maintenir la confiance de nos partenaires :

- Gestion courante : relation producteur et client, constitution de l'offre, prise de commande, gestion des stocks, service après-vente, facturation...
- Livraisons / logistique : Collecte des produits dans nos fermes partenaires, préparation de commandes et livraisons à nos clients
- Qualité : garantir la qualité des produits et le respect des normes (sanitaires, certification bio, sécurité, propreté...)
- Amélioration continue et suivi de la performance : mise en place de process d'optimisation logistique, formation de nos partenaires, suivi de la performance et la satisfaction de nos parties prenantes

Développement de l'activité

La deuxième mission fera appel à vos qualités entrepreneuriales et à votre fibre commerciale :

- Prospection:
 - En amont : développer de nouvelles gammes de produits auprès de nouveaux fournisseurs
 - o En aval : développer notre clientèle et de nouveaux marchés
- Planification : Planifier la production avec les producteurs pour assurer une continuité et une diversité de produits à notre clientèle
- Stratégie : participer aux orientations stratégiques de l'entreprise

Evolutions de missions possibles dans le cadre du renforcement des équipes et des activités à venir.

Compétences et qualités souhaitées

- Profil entrepreneur, dynamise, ténacité
- Sens du relationnel et de l'écoute
- Expérience commerciale et gestion de projet
- Connaissance du domaine de l'agriculture ou de l'alimentation souhaité
- Compétences en informatique (Excel, internet),
- **Permis B obligatoire**, voiture personnelle serait un plus
- Aptitude au port de colis d'un poids moyen de 10 kg (jusqu'à 30 kg maximum)!

Exécution

- Poste basé à Lomme
- Horaires décalés possibles du lundi au vendredi, selon l'activité
- Démarrage : février/mars 2023
- Contrat : CDI
- Base Rémunération 110% SMIC. Possible intéressement/participation au capital par la suite ; possibilité de contrat ARDAN au démarrage (si éligible).

Candidatures

Envoyez-nous votre CV et lettre de motivation à : contact@entraidunion.com ; avant le 28/02/2023.

Nous avons hâte de vous lire!